

80 后川妹子，命运多舛不言弃，终换得天道酬勤

“一朵成功的花，人们只惊羡它的明艳。而当初的芽儿浸透了奋斗的泪泉，洒遍了牺牲的血雨。”李友香，一个开始不被命运眷顾、历经波折，却坚强地活出了本色的女人。



“说实话，我文化不高，只念到初中。我做事情只凭真诚去打动合作伙伴，觉得不亏良心就行，没有什么特别的方式方法。人太直率，所以我的创业经历基本上是从吃亏上当中走过来的。有惊险，也有苦痛，最后才是收获。”谈及创业的经验，她的回答是如此朴实真诚。

怀揣 50 元深圳追梦，险遭不幸！

1999 年的 7 月，仅 17 岁的她，便和一个女同学相伴踏上了外出打工的路。初到深圳，人生地不熟，身上只剩 50 元的她，站在广场上茫然四顾，不知何去何从。两个毫无社会经验的女孩便跟着火车上认识的老乡走了，原本想等他们介绍个管吃管住的工作，不料半夜偷听到老乡想把她们卖给一个山东老头做情人，吓得她们一夜未眠。凌晨 6 点趁着人贩子睡着才虎口脱险。后来颠簸辗转到了一家工厂，同行的女同学吃不了苦便先离去了。李友香独自在厂里工作了三个月，一分钱也不敢乱花，生怕又陷入困境无人支援。再后来有很长一段时间里，她一直处于不停找工作、换工作、再找工作的状态。

被人误当哑巴，立志改变命运

一向缄默、内向的李友香，不善于主动与人亲近。一次朋友的聚会上，因为一直不说话，她被别人质疑是哑巴，这件事对她冲击很大。委屈却无力反驳的她暗暗下定决心要改变这样的自己。她开始寻求更多锻炼自己的机会，工作上不求工资高低，只为提升自己。于是，她选择去一家保险公司做业务员。跟随师傅上门拜访，定期参加各种学习。这段期间，她变得开朗许多，愿意和别人主动聊天了。后来辗转去了一家工厂，因为踏实肯干，她很快被提拔为车间主任。职务上去了，可车间的老职工经常不服从她的管理。此刻她才明白：做任何事情，仅靠踏实是不够的，还需要懂得用方法解决问题。

爱情不期而遇，结局却情非得已

在人生的低谷期，李友香认识了一个来自四川的小伙子，因为彼此身在异乡，处境相似，不久他们便回家乡完婚。可是李友香骨子里的梦想却未曾磨灭，她越来越强烈的创业梦一直被婆家所谓的“女人就应该相夫教子”的传统观念压制着。直到2008年的那场地震，她深刻感受到生命的脆弱，她不想再压抑自己的创业欲望，她想努力让父母在有生之年享受到富足、安稳、幸福的日子。而丈夫却理解不了她的梦想，隐藏在婚姻的裂缝也终于在一次次争吵中彻底崩塌，最后以离婚收场。

创业，就是置之死地而后生

卸下了婚姻负担的李友香，终于开启了她人生最重要的篇章：**创业**！2009年开始，她和一位合伙人开始做酒品商贸生意。他们租了一间15平方米的仓库囤放酒，自己也住在里面，酒箱子上搭几块板子就成了床铺。初涉生意场，才知道一切并不是自己想象的那么容易。做酒生意经常需要应酬，可对于不会喝酒、不会抽烟、不会打牌、也不会说漂亮话的李友香来说，一切都很难。可梦想让李友香不言放弃，功夫不负有心人，总算慢慢打开了市场，业绩也开始有了起色。

“我是外地人，在绵阳我没有亲人朋友，我找不到人给我帮助，我只有自己想办法解决，如果想要得到自己想要的生活，真正靠得住的只有自己。所以，要实现梦想就必须断掉自己的退路。后来我明白了，这叫置之死地而后生，成功是不断逼出来的！”谈及创业初期的坚持，李友香如是说。

姐妹同心，创业路上幸得有您

生意渐渐做起来了，可雇来的两个业务员却因为环境太艰苦辞职不干了。一时招不到人的李友香，幸得有妹妹远赴绵阳相助。姐妹俩第一次尝试骑电瓶车送货，一路战战兢兢，生怕被交警拦住查处。

做了两年的酒生意，经常会因为应酬，被灌个烂醉。有时候半夜醉倒在街上，两姐妹相扶回家，彼此暗下誓言：一定出人头地！”

因为经常外出应酬晚归，她们很无奈地成了“被盗专业户”。小偷摸到了规律，经常趁她们不在，去仓库里偷东西，防不胜防，先是骑了不到半年的电瓶车丢了，然后是账本，电脑，钱包，酒，衣服等杂物。她妈妈问起那两年那么忙怎么就没赚到钱时，她总是自我调侃说：“都帮小偷赚了”。

更闹心的事是，铺了很多货，每次结算的时候一些商家总是找各种理由推三阻四，现金回款很难。妹妹安慰她说：“**老姐你放心，你这辈子再也不会跌到谷底了，因为你已经经历过人生最低谷了。**”

（李友香与妹妹）

2011年的圣诞节，约了商家在茶楼谈生意，借了30元钱买单。结完账一分不剩，姐俩只好从三鹏广场走路回六里村。徜徉在喧闹欢乐的街头，肚子饿得咕咕直叫，内心委屈、难受更是难以言表。只能以苦为乐，边走边唱歌，路上很多人都以为她俩是疯子。但是只有他们心里面懂得，这是对彼此最好的鼓励。

“那个时候我们经常缺钱，吃不上饭是常事，基本上是一天只吃一顿。我们戏称这是世界上最有效的减肥方法。”

虽然用了两年时间还是没有赚到钱，但李友香的意志和思维得到了锻炼。在她最困难的时候有妹妹一路陪伴她，而她的父母，也从来只问她在外面过得好不好，叮嘱她要照顾好自己，却从不向她要过一分钱贴补家用。创业路上虽难，所幸还有家人支撑着她。

与盒子结缘，命运从此改变

2013年，对李友香而言，是改变命运的一年。一个偶然的机，李友香看到盒子支付的POS机，她对其产生了极大的兴趣并试着去了解它。

“我在选择盒子的事业之前，是做过大量市场调查的，最后才锁定了盒子。盒子除了收入稳定持续、时间自由、安全、风控做得很好之外，还是一家对未来有规划、有目标的公司，公司具备较强的研发能力，这就是我当时看好盒子支付发展前景的原因。”

嗅到商机的李友香在做了大量市场调查之后，毅然借了 3000 块预定了十台机器，便开始沿街挨个店铺地推广 POS 机。凭着之前的销售经验，李友香顺利地销出了这十台机器。初尝甜头的她下定决心要在盒子支付的事业上干出一番成绩。事业刚起步，她和团队的几个人大多数时候是拿着手写的名片在时代商城挨家挨户地推广 POS 机，因为对行业了解不多，所以推广总是困难重重，被客户拒绝早已习以为常，但也令他们意识到自身的不足。

为了弥补行业知识的缺失，有一次她们尝试约见一个兴业银行信用卡部的领导，请人家喝茶并趁机咨询一些行业知识。“下着小雨的 12 月，骑着电瓶车，刺骨的冷，足足等了一个多小时人才出现，而且很不屑和我们交谈，最终我们没有得到想要了解的东西，得到的只是敷衍。但，我们没有放弃，仍然持续跟他保持联系。终于，他们还是被我们的坚持感动，教会了我们很多行业的经验，为我们现在扎实的专业知识奠定了基础。”

涅槃重生，盒伙人事业风生水起

2015 年 3 月，李友香正式签约深圳盒子支付信息技术有限公司，成为省级盒伙人。凭着逐渐提高的专业能力以及在工作中积累的经验，她在盒伙人事业的发展上开始有了质的飞跃。有了办公室后，生意开始出现转机，加上团队在售后上十分到位的服务，他们的事业一度风生水起。

“只要有顾客打电话给我们，在电话里面无法解决的，我们都会 20 分钟内赶到现场去解决顾客问题。因此我们有很多的转介绍客户。”就是凭着对客户周到、用心的服务，李友香积攒了越来越多的忠实客户，为她生意带来源源不断的客源。

到今年 9 月份，他们已经从最初几个人的小团队发展成一个 5000 多人的团队。她一直以个人的魅力和思想潜移默化地影响、激励着盒伙人，让整个团队的凝聚力以及展业能力不断增强，朝着相同的目标一路前行。她曾经骄傲地说：“我们是一个有激情、有梦想、有目标、尊重彼此的团队。”而随着团队逐渐壮大，李友香也一直努力提升个人的综合管理能力，以便更好地带领好团队。

在盒伙人展业的能力上，李友香始终坚持专业度和沟通能力是非常重要的两大模块。她不仅严于律己，也积极地提升团队盒伙人的专业度以及沟通能力。为此，她要求自己每周固定给盒伙人开展高效、针对性强的培训，并鼓励团队盒伙人积极分享、沟通，用别人的经验弥补自身的不足，并碰撞出更多更好的想法。她相信：授之以鱼，不如授之以渔。

(李友香给盒伙人做培训)

(李友香鼓励团队成员分享)

在这个基本都是80、90后的年轻团队里，也会出现阶段性丧失激情，懈怠不前的状态。而每当这个时期，早已经历大风大雨的李友香，已经能非常淡定从容地面对，并采用成熟的方式来妥善处理。她没有抱怨，而是选择与盒伙人沟通交流，深入了解他们真正的需求，并尽力帮助他们解决问题。她常常说，“**作为一个团队主心骨，要善于了解团队的优势，把适合的人安排在合适的位置，团队成员自身的成就感提升了，团队的业绩自然也就上升了。**”

当然，创业之路也并非一帆风顺，很多事情也会徒劳无功。今年8月份，她计划筹办一个活动来提高产品的销量，可是入不敷出，花了钱，活动效果却没出来。虽然这件事令她挫败感倍增，但塞翁失马，焉知非福，她同时也意识到营销能力提升的重要性。

而今年的9月8号，在四川绵阳由李友香团队主办的中国盒伙人创业峰会上，大家见到了一个更加成熟、稳重、无比从容的李友香。脱去了稚嫩，**她用自己的力量实现了一个女人真正意义上的财务自由与事业上的成功。**如今，她在各大盒伙人大会上，从容、毫不保留分享自己的人生经验，用实力去说话，不断地赢得大家的掌声和认可。

(中国盒伙人创业峰会)

人们常说，要想成功，第一有朋友的支持，第二有敌人的刺激，而她两样都有，这是何等幸运。但，这份幸运也离不开她自身坚守的原则和勤奋的努力。**做人也好做事也罢，李友香始终把诚信经营摆在第一位，绝不让自己和团队出现不诚信的行为。**而在公司的经营上，她坚持赚小钱的原则，把服务做好，而不一味追求赚快钱赚大钱。“**我们明白细水长流的道理，积跬步才能至千里。我们相信，我们的未来一定是美好的，我们的梦想一定会实现！**”

(盒子移动创业平台战略发布会)

(416 盒伙人大会)

(“新趋势下的大宗商品交易战略”研讨会)

(盒子大讲堂分享会)

漫漫创业路，家庭事业两兼顾

过去五年，她最大的梦想就是给家人过上不愁钱的幸福日子。而照顾儿子与兼顾事业也在很长一段时间里，成为她最艰辛的两件事。

“4年前，我把儿子接到绵阳读书。要带孩子，又要创业，又要学习，经常忙得焦头烂额。你们能想象一个女人穿着高跟鞋，背着孩子从山下走到山上，再从一楼爬到五楼的感觉吗？我就是这样的，这也是我一直很瘦的原因。”

选择创业后，她也努力做一个兼顾家庭的好妈妈，好女儿。她总是平等、温柔地与涉世不深的儿子交流，告诉儿子，“妈妈现在正在努力赚钱，我们要买好大的房子，要买车子，我们分工合作，你好好读书，妈妈好好赚钱。”每次儿子虽然听得似懂非懂，但总有明显的变化。“以前每次出去工作，他总会哭，抱着我的腿不让我走。现在我出去工作，儿子不哭了。”儿子的成长与懂事着实让她感动。

李友香曾经答应过儿子，在他小学毕业的时候可以在绵阳买房买车，让他们的生活得到保障。“很多人在做事业的时候会忘了小孩，没有用心去陪伴孩子，而我希望当我成功的时候我儿子能和我一样优秀，你们相信我能做到吗？”李友香没有食言，她在35岁之前买了车买了房，儿子也越来越优秀，而父母也住上了更好的房子，享受天伦之乐。

化茧成蝶，感恩一路有你

创业7年，李友香一直有一个属于自己的愿望：40岁之前可以退休，背上背包独自去环游世界。她总是为别人考虑，也该为自己任性一回。

李友香最想对你们说的话

“希望公司在未来的路上能越走越远，我们愿意与公司一同进退，创造行业奇迹，也祝公司基业长青。非常感谢创业初期与我一起走过来的创业伙伴，因为有他们的支持，才有我们团队的今天，感谢他们的信任与陪伴。创业可能并没有大家想的那么容易，荣耀的背后更多是辛酸和苦涩，但是只要还心怀梦想，只要你还能坚持，就请相信自己的选择，这条路上有无限的可能性。哪怕没有赚取金钱，也会是这一生最大的财富，而你的梦想也终将会实现。”

这就是李友香，一个勇于改变、勇于打破传统、不向命运妥协的女人。